



Réseautage inc.
Réseau des Industriels
Du Québec

Adhésions

Choisissez l'adhésion qui correspond à vos objectifs

Réseautage Inc. – Réseau des Industriels du Québec propose différentes adhésions pour aider les entreprises à développer leurs affaires, leurs compétences et leur visibilité auprès de l'écosystème industriel.

Forfait	Prix annuel	Objectif
1-Opportunités de base	1 500 \$	Accéder aux outils du réseau et amorcer votre développement d'affaires.
2-Opportunités hybrides	1 680 \$	Participer activement au réseautage industriel et multiplier les occasions d'affaires. Notre forfait le plus populaire.
3-Opportunités essentielles	1 920 \$	Combiner développement des affaires et développement des compétences.
4-Croissance stratégique	2 100 \$	Combiner réseautage industriel, compétences et croissance de l'organisation.
5-Visibilité totale	2 880 \$	Maximiser votre présence et votre visibilité auprès du réseau industriel.
6-Europe	3 235 \$	Développer des partenaires et des opportunités d'affaires au Québec et en Europe.
7-USA	3 500 \$	Développer des partenaires et des opportunités d'affaires au Québec et en Amérique du Nord.
8-Afrique et International	3 235 \$	Développer des partenaires et des opportunités d'affaires au Québec, en Afrique et à l'International.

Trouvez le forfait adapté à votre entreprise

Consultez nos forfaits détaillés afin de comparer les avantages et de choisir l'adhésion qui correspond le mieux à vos objectifs.

L'équipe Réseautage Inc. – Réseau des Industriels du Québec
info@reseautage.com



Réseautage inc.
Réseau des Industriels
Du Québec

Adhésions

1-Opportunités de base – 1 500 \$

Accédez aux outils essentiels pour développer vos affaires

Le forfait Opportunités de base s'adresse aux entreprises qui souhaitent identifier de nouvelles entreprises, faire connaître leurs besoins et commencer à développer de nouvelles relations d'affaires au sein de Réseautage Inc. – Réseau des Industriels du Québec.

1 billet de réseautage industriel

Utilisez votre billet pour participer à un Déjeuner Industriel privé ou à une rencontre virtuelle de réseautage au Québec et à l'international et créer de nouvelles relations avec des clients, fournisseurs, sous-traitants et partenaires potentiels.

12 accès aux Opportunités B2B

Diffusez vos offres et vos demandes d'affaires sur notre intranet privé afin de faire connaître vos besoins dans les différentes régions du Québec et de développer de nouvelles opportunités.

12 billets mensuels au Prospecteur Industriel

Accédez à un répertoire exclusif regroupant plus de 50 000 partenaires qualifiés. Chaque billet donne accès au Prospecteur Industriel pendant un mois. Les billets appartiennent à l'entreprise, ne sont pas nominatifs et peuvent être attribués ou transférés aux employés selon les besoins.

Une fois les 12 billets utilisés, des billets supplémentaires peuvent être achetés.

Une adhésion flexible pour votre entreprise

Le forfait Opportunités de base permet à différents membres de votre équipe d'utiliser les outils du réseau selon leurs responsabilités et vos objectifs de développement des affaires.

Identifiez les entreprises. Faites connaître vos opportunités. Créez de nouvelles relations d'affaires.

Rencontrez. Identifiez. Connectez. Développez.

L'équipe Réseautage Inc. – Réseau des Industriels du Québec

info@reseautage.com



Réseautage inc.
Réseau des Industriels
Du Québec

Adhésions

2-Opportunités hybrides – 1 680 \$

Développez activement votre réseau tout au long de l'année

Le forfait Opportunités hybrides est notre adhésion la plus populaire. Il s'adresse aux entreprises qui souhaitent multiplier les rencontres, développer de nouvelles relations d'affaires et utiliser régulièrement les outils de Réseautage Inc. – Réseau des Industriels du Québec.

10 billets de réseautage industriel

Participez à nos Déjeuners Industriels privés ou à nos rencontres virtuelles de réseautage au Québec et à l'international afin de développer de nouveaux clients, fournisseurs, sous-traitants et partenaires.

12 accès aux Opportunités B2B

Diffusez vos offres et vos demandes d'affaires sur notre intranet privé afin de faire connaître vos besoins dans les différentes régions du Québec et de développer de nouvelles opportunités.

12 billets mensuels au Prospecteur Industriel

Accédez à un répertoire exclusif regroupant plus de 50 000 partenaires qualifiés. Chaque billet donne accès au Prospecteur Industriel pendant un mois. Les billets appartiennent à l'entreprise, ne sont pas nominatifs et peuvent être attribués ou transférés aux employés selon les besoins.

Une fois les 12 billets utilisés, des billets supplémentaires peuvent être achetés.

Une adhésion conçue pour développer vos affaires

Le forfait Opportunités hybrides combine rencontres en présentiel, réseautage virtuel, Opportunités B2B et recherche d'entreprises afin de permettre à votre équipe de développer continuellement de nouvelles relations d'affaires.

Rencontrez. Identifiez. Connectez. Développez.

L'équipe Réseautage Inc. – Réseau des Industriels du Québec

info@reseautage.com



Réseautage inc.
Réseau des Industriels
Du Québec

Adhésions

3-Opportunités essentielles – 1 920 \$

Développez vos affaires et les compétences de votre équipe

Le forfait Opportunités essentielles combine réseautage industriel, développement des affaires et développement des compétences.

5 billets de réseautage industriel

Participez à nos Déjeuners Industriels privés ou à nos rencontres virtuelles de réseautage au Québec et à l'international afin de développer de nouveaux clients, fournisseurs, sous-traitants et partenaires.

12 accès aux Opportunités B2B

Diffusez vos offres et vos demandes d'affaires sur notre intranet privé afin de développer de nouvelles opportunités partout au Québec.

12 billets mensuels au Prospecteur Industriel

Accédez à plus de 50 000 partenaires qualifiés. Chaque billet donne accès au Prospecteur pendant un mois et peut être attribué ou transféré aux différents employés de votre entreprise selon vos besoins.

Développement des compétences

Votre forfait comprend également :

- 1 atelier de codéveloppement
- 1 séminaire de formation
- 1 Profil de compétences d'un leader

Un forfait complet pour développer votre entreprise

Développez de nouvelles relations d'affaires tout en investissant dans les compétences de vos dirigeants et de votre équipe.

L'équipe Réseautage Inc. – Réseau des Industriels du Québec

info@reseautage.com



Réseautage inc.
Réseau des Industriels
Du Québec

Adhésions

4-Croissance stratégique – 2 100 \$

Développez vos affaires et votre organisation

Le forfait Croissance stratégique combine réseautage industriel, développement des affaires et développement des compétences pour soutenir la croissance de votre entreprise.

10 billets de réseautage industriel

Participez à nos Déjeuners Industriels privés ou à nos rencontres virtuelles de réseautage au Québec et à l'international afin de développer de nouveaux clients, fournisseurs, sous-traitants et partenaires.

12 accès aux Opportunités B2B

Diffusez vos offres et vos demandes d'affaires sur notre intranet privé afin de développer de nouvelles opportunités partout au Québec.

12 billets mensuels au Prospecteur Industriel

Accédez à plus de 50 000 partenaires qualifiés. Chaque billet donne accès au Prospecteur pendant un mois et peut être attribué ou transféré aux différents employés de votre entreprise selon vos besoins.

Développement des compétences

Votre forfait comprend également :

- 1 atelier de codéveloppement
- 1 séminaire de formation
- 1 Profil de compétences d'un leader

Un forfait pour accélérer votre croissance

Multipliez vos rencontres d'affaires tout en développant les compétences de vos dirigeants et de votre équipe.

L'équipe Réseautage Inc. – Réseau des Industriels du Québec

info@reseautage.com



Réseautage inc.
Réseau des Industriels
Du Québec

Adhésions

5-Visibilité totale – 2 880 \$

Faites connaître votre entreprise. Développez vos affaires.

Visibilité totale est notre adhésion la plus complète. Elle combine réseautage industriel, développement des affaires, développement des compétences et visibilité pour positionner votre entreprise auprès de l'écosystème industriel québécois.

Faites rayonner votre entreprise

- Organisation d'un Déjeuner Industriel dans vos installations
- Campagne de visibilité ciblée
- Promotion dans les infolettres du réseau
- Mise en valeur de votre entreprise auprès de l'écosystème industriel
- Invitation ciblée auprès de 500 entreprises qualifiées

10 billets de réseautage industriel

Des billets de réseautage industriel utilisables pour nos Déjeuners Industriels privés ou nos rencontres virtuelles au Québec et à l'international

12 accès aux Opportunités B2B

Diffusez vos offres et vos demandes d'affaires sur notre intranet privé et faites connaître vos besoins partout au Québec.

12 billets mensuels au Prospecteur Industriel

Accédez à plus de 50 000 partenaires qualifiés. Chaque billet donne accès au Prospecteur pendant un mois et peut être attribué ou transféré aux différents employés de votre entreprise.

Développez les compétences de votre équipe

- 1 atelier de codéveloppement
- 1 séminaire de formation
- 1 Profil de compétences d'un leader

Un seul forfait pour développer votre réseau, votre équipe et votre visibilité

L'équipe Réseautage Inc. – Réseau des Industriels du Québec

info@reseautage.com



Réseautage inc.
Réseau des Industriels
Du Québec

Adhésions

6-Développement Europe–Québec – 3 235 \$

Identifiez. Rencontrez. Développez vos affaires au Québec.

Le forfait Développement Europe–Québec accompagne les entreprises européennes qui souhaitent identifier les bons partenaires, créer des relations d'affaires et développer leur présence au Québec et en Amérique du Nord.

5 billets de réseautage virtuel Europe-Québec

Rencontrez directement des entreprises québécoises afin de présenter votre entreprise, identifier des complémentarités et développer de nouvelles opportunités d'affaires sans avoir à vous déplacer.

12 billets mensuels au Prospecteur Industriel

Accédez à plus de 50 000 partenaires qualifiés afin d'identifier les clients, fournisseurs, sous-traitants et partenaires correspondant à vos objectifs.

Chaque billet donne accès au Prospecteur pendant un mois et peut être attribué ou transféré aux différents employés de votre entreprise.

Développement d'affaires ciblé

- Identification et mises en relation avec des entreprises québécoises pertinentes selon vos besoins.
- Accompagnement dans le développement de vos opportunités d'affaires.
- Visibilité auprès de l'écosystème industriel québécois.
- Possibilité d'une entente de représentation au Québec selon vos objectifs.

Une porte d'entrée vers le marché québécois

Identifiez les bonnes entreprises avec le Prospecteur, rencontrez-les virtuellement et développez progressivement des relations pouvant mener à des partenariats, des missions économiques, des salons industriels ou des rencontres en personne.

L'équipe Réseautage Inc. – Réseau des Industriels du Québec

info@reseautage.com



Réseautage inc.
Réseau des Industriels
Du Québec

Adhésions

7-Développement États-Unis–Québec – 3 500 \$

Identifiez. Rencontrez. Développez vos affaires au Québec.

Le forfait Développement États-Unis–Québec accompagne les entreprises américaines qui souhaitent identifier les bons partenaires, créer des relations d'affaires et développer leur présence au Québec et au Canada.

5 billets de réseautage virtuel États-Unis–Québec

Rencontrez directement des entreprises québécoises afin de présenter votre entreprise, identifier des complémentarités et développer de nouvelles opportunités d'affaires sans avoir à vous déplacer.

12 billets mensuels au Prospecteur Industriel

Accédez à plus de 50 000 partenaires qualifiés afin d'identifier les clients, fournisseurs, sous-traitants et partenaires correspondant à vos objectifs.

Chaque billet donne accès au Prospecteur pendant un mois et peut être attribué ou transféré aux différents employés de votre entreprise.

Développement d'affaires ciblé

- Identification et mises en relation avec des entreprises québécoises pertinentes selon vos besoins.
- Accompagnement dans le développement de vos opportunités d'affaires.
- Visibilité auprès de l'écosystème industriel québécois.
- Possibilité d'une entente de représentation au Québec selon vos objectifs.

Une porte d'entrée vers le marché québécois

Identifiez les bonnes entreprises avec le Prospecteur, rencontrez-les virtuellement et développez progressivement des relations pouvant mener à des partenariats, des missions commerciales, des événements industriels ou des rencontres en personne.

L'équipe Réseautage Inc. – Réseau des Industriels du Québec

info@reseautage.com



Réseautage inc.
Réseau des Industriels
Du Québec

Adhésions

8-Développement Afrique & International – 3 235 \$

Identifiez. Rencontrez. Développez vos affaires au Québec.

Le forfait Développement Afrique & International accompagne les entreprises étrangères qui souhaitent identifier les bons partenaires, créer des relations d'affaires et développer leur présence au Québec et en Amérique du Nord.

5 billets de réseautage virtuel Québec–International

Rencontrez directement des entreprises québécoises afin de présenter votre entreprise, identifier des complémentarités et développer de nouvelles opportunités d'affaires sans avoir à vous déplacer.

12 billets mensuels au Prospecteur Industriel

Accédez à plus de 50 000 partenaires qualifiés afin d'identifier les clients, fournisseurs, sous-traitants et partenaires correspondant à vos objectifs.

Chaque billet donne accès au Prospecteur pendant un mois et peut être attribué ou transféré aux différents employés de votre entreprise.

Développement d'affaires ciblé

- Identification et mises en relation avec des entreprises québécoises pertinentes selon vos besoins.
- Accompagnement dans le développement de vos opportunités d'affaires.
- Visibilité auprès de l'écosystème industriel québécois.
- Possibilité d'une entente de représentation au Québec selon vos objectifs.

Une porte d'entrée vers le marché québécois

Identifiez les bonnes entreprises avec le Prospecteur, rencontrez-les virtuellement et développez progressivement des relations pouvant mener à des partenariats, des missions économiques, des salons industriels ou des rencontres en personne.

L'équipe Réseautage Inc. – Réseau des Industriels du Québec

info@reseautage.com